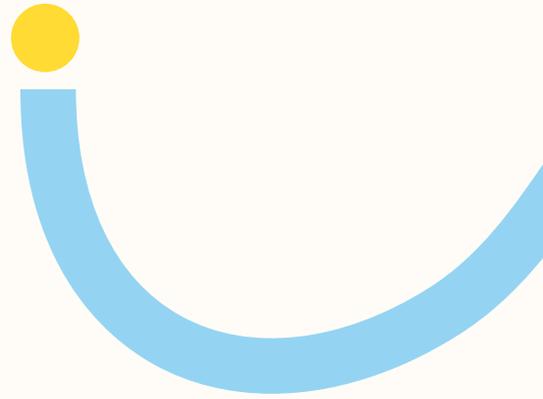




ÉNERGIE POSITIVE, PARTICIPATION ACTIVE

Formations teambuildings & conférence



Mettez vos équipes en mouvement

Qui suis-je ?

Chers futurs partenaires et clients,
Je suis **Stéphanie Haas**, fondatrice d'**Oksa Conseil** et du **podcast La Niaque**.
Mon moteur : le dépassement de soi et l'esprit d'équipe, nourris par le sport,
les médias et l'aventure entrepreneuriale.

À travers le Raid des Amazones, les grands groupes médias et les startups, j'ai appris
que **la vraie performance naît de la confiance**, de la collaboration et d'une dose
d'audace.

Avec **Oksa Conseil**, j'ai créé une approche vivante et concrète mêlant coaching,
formation, teambuilding et outils innovants comme l'Arbre de Vie,
le Personal Branding, la réalité virtuelle ou l'intelligence artificielle.

Je conçois des expériences sur-mesure pour booster la dynamique des équipes
et renforcer la cohésion. À travers La Niaque et mon intervention au TEDx Chantilly,
je partage mes 3 piliers : **confiance en soi, force du collectif et persévérance**.

Chez Oksa Conseil, je ne forme pas. J'active, je mets en mouvement.
À très vite pour faire émerger ensemble le meilleur de vos équipes.

Stéphanie Haas

Sommaire

- 04. Objectifs et bénéfices**
- 05. Formations**
- 09. Teambuildings et conférence**
- 13. Méthodes et Différenciation d'Oksa Conseil**
- 14. Témoignages**
- 15. Mon expérience**

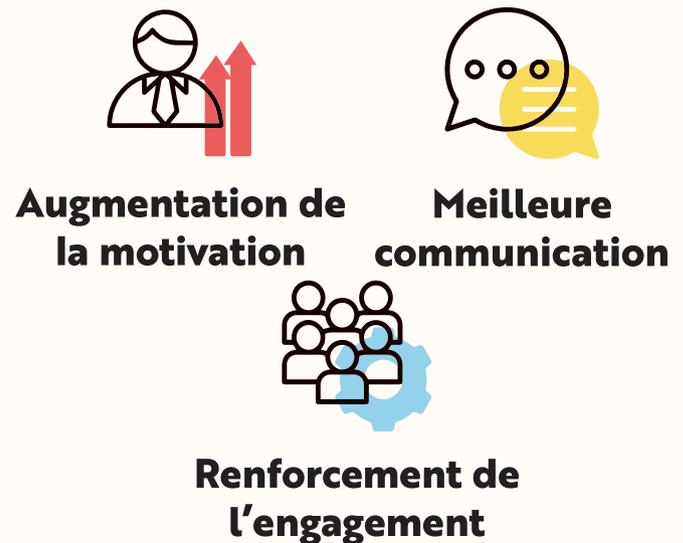
Devenez une **DREAM TEAM**

Une équipe est un **vrai levier de performance** et une équipe a besoin de **mieux se connaître** pour réussir ensemble, **comme dans le sport**

Les **objectifs**



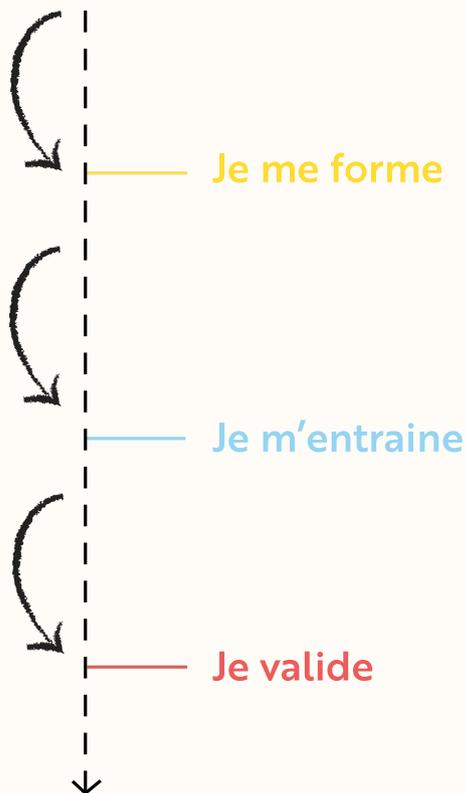
Les **bénéfices**



La performance par la cohésion

1. FORMATIONS

Méthode en 3 étapes



Résultats
Montée en **compétences**

A. POUR LES EQUIPES COMMERCIALES

I. Formation BUSINESS PITCH

Démarquez-vous de la concurrence avec notre formation BUSINESS PITCH !
Dans un monde où la communication est omniprésente, il est crucial de savoir se démarquer et de faire passer un message clair et impactant.

- **Pourquoi ?** Convaincre rapidement des clients et partenaires.
- **Bénéfices :** Présenter avec impact, et transformer les prospects en clients.
- **Organisation :** une journée de 9h à 17h
- **Lieu :** En entreprise ou dans un espace de formation.
- **INNOVANT :** entraînement avec un coach et un casque de réalité virtuelle

II. Formation BUSINESS SALES

Améliorez les performances de vos équipes commerciales avec cette formation.
Permettre aux équipes commerciales de progresser dans leur talent de vente, de répondre efficacement aux objections clients et de développer leurs soft skills

- **Pourquoi ?** Conduire des RDV commerciaux, répondre avec impact aux objections des clients
- **Bénéfices :** Augmentez vos taux de conversion des prospects.
- **Organisation :** une journée de 9h à 17h et des entraînements en autonomie en fil rouge à distance
- **Lieu :** En entreprise ou dans un espace de formation.
- **INNOVANT :** entraînement avec un coach et une solution d'intelligence artificielle

III. Parcours BUSINESS TEAM

Parcours le plus complet et innovant pour des équipes commerciales

- **Bénéfices** : Construire un discours commercial, s'entraîner avec un casque de VR, s'entraîner en autonomie avec une solution IA pour répondre aux objections des clients et monter en compétence sur sa fonction de commercial.e
- **Organisation** : 2 journées de 9h à 17h et des entraînements en autonomie en fil rouge à distance
- **Lieu** : En entreprise ou dans un espace de formation.
- **Format** : Ateliers interactifs et exercices pratiques.
- **Méthodes utilisées** : Techniques de présentation, jeux de rôle, feedback individuel, utilisation de la réalité virtuelle et de l'intelligence artificielle.



1. Je me relie aux valeurs de l'entreprise et à son **Why**
2. J'ai construit un discours commercial **impactant**
3. Je **m'entraîne** à mes rendez-vous commerciaux, à répondre aux objections
4. Je peux m'entraîner en **autonomie** avec une solution IA



B. POUR LES DIRIGEANTS , MANAGERS ET LEURS EQUIPES

I. Formation PERSONAL BRANDING

Développez l'impact de vos collaborateurs et transformez-les en ambassadeurs de votre entreprise. Offrez à vos collaborateurs l'opportunité de développer leurs compétences en communication et de renforcer leur engagement envers votre entreprise.

- **Pourquoi ?** gagner en efficacité à l'oral et transmettre des messages clairs et impactants
- **Bénéfices :** mieux se connaître soi-même pour s'exprimer en public ou à l'écrit
- **Organisation :** Session en présentiel ou en ligne : 1 journée ou 2 demi-journées
- **Lieu :** En entreprise ou dans un espace de formation.
- **Méthodes utilisées :** Outils issus de la méthode officielle CPBS Personal Branding dont Stéphanie Haas est certifiée

II. FORMATION LINKEDIN

Aujourd'hui, avec les réseaux sociaux, la prise de parole et l'impact des messages sont démultipliés. Il n'a jamais été aussi important de maîtriser ces outils et en particulier LinkedIn, le réseau social professionnel incontournable.

- **Pourquoi ?** Renforcer votre présence en ligne.
- **Bénéfices :** Savoir se présenter sur LinkedIn, Savoir développer son réseau, Communiquer efficacement et générer des leads.
- **Organisation :** Session en présentiel ou en ligne.
- **Lieu :** En entreprise ou dans un espace de formation.
- **Méthodes utilisées :** Audit digital de votre profil en amont de la formation, techniques de networking, optimisation de profil.

2. TEAMBUILDINGS ET CONFÉRENCE





1. ATELIER & ARBRE DE VIE

Créez l'arbre de vie de votre équipe. Révélez ses forces, clarifiez ses objectifs et avancez ensemble pour devenir une véritable dream

- **Objectif** : Créer l'arbre de vie de votre équipe, révéler ses forces, clarifier ses objectifs et avancer ensemble pour devenir une véritable dream team.
- **Bénéfices** : Renforcement de la cohésion d'équipe, augmentation de la motivation et de l'engagement.
- **Lieu** : En entreprise ou dans un espace de formation.
- **Format** : Atelier collaboratif et créatif.
- **Méthodes utilisées** : Pratiques Narratives®, exercices de réflexion et de créativité.

Durée : en moyenne 3 heures = ½ journée

Participants : Maximum 20 personnes.



2. ATELIER LE WHY

Libérez l'**énergie** de vos équipes. Définissez votre **WHY** ensemble et donnez du sens à votre entreprise en **boostant la cohésion**.

- **Objectif** : Libérer l'énergie de vos équipes, définir votre WHY ensemble et donner du sens à votre entreprise en boostant la cohésion.
- **Bénéfices** : Clarification de la vision et des objectifs communs, renforcement de la culture d'entreprise, augmentation de l'engagement.
- **Lieu** : En entreprise ou dans un espace de formation.
- **Format** : Atelier collaboratif et créatif.
- **Méthodes utilisées** : Méthode de Simon Sinek, exercices de réflexion et de créativité.

*Durée en moyenne 3 heures = ½ journée
Participants : Maximum 20 personnes.*



3. TEAMBUILDING « CONFIANCE EN SOI ET EN L'AUTRE »

Teambuilding avec un coach et un sportif de haut niveau

- **Objectif** : Renforcer la confiance et tester la communication dans une situation engageante.
- **Bénéfices** : Renforcement de la cohésion d'équipe, amélioration de la communication
- **Lieu** : En entreprise ou dans un espace de formation.
- **Coachs** : Stéphanie Haas, coach formée à l'Arbre de vie et Maxime Gayet, champion de para triathlon, membre Équipe de France Relève FFTri
- **Méthodes utilisées** : Arbre de Vie, parcours à l'aveugle, exercices de confiance et de communication.

Durée : 1 journée ou 1/2 journée.

Participants : Maximum 20 personnes



5. CONFÉRENCE MOOVE®

Une conférence inspirante, énergisante et interactive. Découvrez les 3 clés pour repousser vos limites

- **Objectif** : Inspirer et mettre en mouvement vos équipes avec une conférence énergisante et interactive.
- **Bénéfices** : Inspiration et motivation des équipes, renforcement de la cohésion, partage d'expériences et de conseils pratiques.
- **Format** : Conférence interactive avec le public

Durée : 1 heure 30.

MÉTHODES ET DIFFÉRENCIATION D'OKSA CONSEIL

Méthodes utilisées :

- o Pratiques narratives comme l'Arbre de Vie,
- o Le Why de Simon Sinek
- o Personal Branding
- o Préparation mentale

INNOVANT :

Intégration du casque de réalité virtuelle et de l'intelligence artificielle pour des expériences immersives et interactives.

APPROCHE UNIQUE :

Combinaison de techniques de coaching, de pratiques narratives et d'outils technologiques pour offrir une expérience enrichissante et transformatrice.

Témoignages

« J'ai apprécié la démarche de ces ateliers Arbre de vie et Why, qui nous ont permis de concilier nos valeurs personnelles avec les objectifs de l'entreprise. Cela renforce notre engagement et notre sentiment d'appartenance. »

Elodie - Janvier 2024

« L'expérience en réalité virtuelle était bluffante ! J'ai été surpris par le réalisme de l'expérience. C'était une façon originale de travailler sa prise de parole. »

Cécile - Mars 2024

« Franchement, je n'étais pas sûr de ce que ça allait m'apporter, mais au final, ça fait du bien de prendre ce temps pour soi et de repartir avec un plan pour passer à l'action. »

Nicolas - Septembre 2024

« Le team building avec le sportif de haut niveau a été une expérience incroyable ! J'ai été impressionné par sa capacité à nous motiver et à nous pousser dans nos limites. »

Bernard- Juin 2024

Ils me font **confiance...**
et ensemble, nous avançons plus loin !



Renforcez l'esprit d'équipe

↳ **Visibilité Cohésion Performance**

Stéphanie Haas

Coach et formatrice | Parcours de formation inspirés du sport |
Bilan de Compétences (CPF) | Podcast "La Niaque" | TEDx Speaker |

- Certifiée coach mental méthode ACCEDER®
- Formée à l'Element Humain® Phase 1
- Certifiée Strategist Personal Branding
- Formée à l'Arbre de Vie de Dina Scherrer
- Fondatrice de l'association multisport au féminin
"Les Drôles de Dianes" depuis 11 ans à Chantilly

↳ **LA NIAQUE!!**

Le podcast qui vous
met en mouvement



*« J'ai fait de l'action le moteur de ma vie
professionnelle pour avancer. Je saurai booster
vos équipes pour les faire progresser »*

Stéphanie

**Osez
agir !!**



**« Mettez vos équipes
en mouvement »**

stephanie@oksaconseil.com

Tel : 06.15.41.37.55

www.oksaconseil.com



**DEVIS SUR
DEMANDE**